

Camera di Commercio Italo-Araba
Via dei Monti Parioli, 48 – 00197 Roma

MISSIONE IMPRENDITORIALE in QATAR

21-24 maggio 2011

iscrizione entro il 28 aprile 2011

La Camera di Commercio Italo-Araba organizza una missione multisetoriale di aziende italiane in Qatar nel quadro del Programma promozionale 2011 sostenuto dal Ministero del Commercio Internazionale. Obiettivo dell'iniziativa è di favorire e assistere le aziende italiane nella ricerca di nuove occasioni commerciali nel paese attraverso la presentazione di opportunità settoriali e la predisposizione di incontri d'affari con le controparti locali. Per ogni azienda italiana è prevista un'agenda personalizzata di incontri sia presso la Camera di Commercio e Industria del Qatar che presso le sedi delle aziende arabe selezionate in base agli specifici interessi segnalati dai partecipanti.

Qatar

Tra il 2005 e il 2011, il reddito prodotto dal Qatar è quasi quadruplicato, con tassi di incremento del prodotto interno che dal 2006 sono stati a due cifre, con l'eccezione del 2009, l'anno della grande crisi mondiale, in cui si è registrata comunque una crescita del 9,5%. Per il 2010 e il 2011 la stima è di una crescita del 14% e del 15,8% (sono entrati ed entreranno infatti in produzione numerosi impianti, specie nel settore del gas). Questi tassi di sviluppo eccezionali (i più rapidi al mondo, superati solo da Macao, che non è un paese ma una free zone) sono stati resi possibili dalle grandi risorse gassiere (il Qatar è il terzo produttore mondiale di gas e il primo esportatore di GNL) e petrolifere e dalla forte determinazione dello stato a volerle sviluppare, investendo capitali giganteschi ed utilizzandone i proventi per innalzare il livello di dotazione produttiva del paese, diversificare l'economia e finanziare la modernizzazione sia sotto il profilo sociale (scuola, sanità, servizi, cultura, ricerca) che delle infrastrutture e dell'edilizia (residenziale, alberghiera e turistica, portuale), investire all'estero. La decisione della Fifa di assegnare al Qatar i Mondiali di calcio del 2022 contribuirà ad accelerare questo processo.

Il Qatar è oggi il paese che presenta il reddito individuale più elevato del Golfo, con un pil pro-capite che nel 2010 ha superato i 100.000 dollari, e vi si può esportare di tutto, in primo luogo per il suo altissimo fabbisogno di beni capitali e intermedi, in secondo luogo per la sua capacità di acquisto di prodotti di consumo, temperata soltanto dall'esiguo numero di abitanti (1,8 milioni nel 2010, aumentati dell'80% rispetto al 2005). L'Italia è il secondo partner commerciale del Qatar in Europa dopo la Gran Bretagna (con un interscambio nel 2010 di quasi 2,5 miliardi di euro) e il suo export verso il Qatar è cresciuto di 5 volte dal 2004 al 2008, arrivando in tale anno a 1,5 miliardi di euro, per quasi due terzi composti da prodotti della meccanica, per un quarto da prodotti metallurgici, il resto diviso tra i restanti settori (in particolare arredamento, abbigliamento, materiali da costruzione, strumenti e forniture mediche).

Programma di missione

Sabato 21 maggio 2011

ore 12.10 volo Roma Fiumicino-Monaco (Lufthansa LH 1843) – arrivo: ore 13.45

oppure

ore 13.15 volo Milano Malpensa-Monaco (Lufthansa LH 1857) – arrivo: ore 14.25

ore 16.35 volo Monaco-Doha (LH 7146) – arrivo: ore 23.15

Domenica 22 maggio 2011

ore 11.00 riunione plenaria e incontri diretti con operatori locali presso la Camera di

Commercio e Industria del Qatar

Lunedì 23 maggio 2011

incontri programmati per ciascuna azienda presso gli operatori locali

Martedì 24 maggio 2011

ore 00.45 partenza da Doha per Francoforte (volo Lufthansa LH 7145) – arrivo:
ore 06.45

ore 09.25 partenza da Francoforte per Milano Malpensa (volo Lufthansa LH 248)
– arrivo: ore 10.35

oppure

ore 10.45 partenza da Francoforte per Roma Fiumicino (volo Lufthansa LH 232) –
arrivo: ore 12.30

Quota di partecipazione

La quota di partecipazione comprende:

- Ricerca e selezione dei partner locali Viaggio aereo Roma/Milano-Doha A/R (classe economy)
- Organizzazione degli incontri d'affari
Camera singola con prima colazione in hotel
5 stelle
- Assistenza operativa Trasferimenti da/per aeroporto di Doha
- Documentazione economica-commerciale-giuridica Macchina con autista per incontri presso le aziende locali

Per i soci della Camera la quota di partecipazione è fissata in € 2.780 per ogni rappresentante aziendale.

Per i non soci la quota è di € 2.980.

Per ulteriori partecipanti della stessa azienda, è prevista una riduzione di € 200.

Il supplemento per il viaggio aereo in classe business è di € 1.545.

La lingua di lavoro sarà l'inglese.

Il visto di ingresso in Qatar sarà rilasciato all'arrivo all'aeroporto di Doha. Per ottenerlo, è richiesto il passaporto con validità di almeno 6 mesi senza visti di Israele e 4 fototessera.

Partecipazione tramite la società di servizi della Camera

La società di servizi della Camera, NAME Consulting, potrà rappresentare le aziende italiane che ne facciano domanda in base a specifici accordi.

Le aziende interessate possono rivolgersi al dott. Nicola Castelli (tel.: 06 3226751 – e-mail: castelli@cameraitaloaraba.org).

Iscrizione

Nota Bene: La ricerca delle controparti sarà avviata non appena ricevuta l'iscrizione. Per ottimizzare tale ricerca, invitiamo le imprese a comunicarci la loro adesione e profilo d'attività in lingua inglese il prima possibile e comunque entro il 28 aprile 2011, utilizzando il modulo di iscrizione allegato e accludendo copia del pagamento.

Per informazioni

Dott. Nicola Castelli

Camera di Commercio Italo-Araba

Tel. 063226751 – Fax 063226901

E-mail: castelli@cameraitaloaraba.org